

CASO DE ÉXITO

IFAM es el principal fabricante español de candados, cerraduras y dispositivos antirrobo para motos y bicicletas. Los productos se venden en más de 50 países de todo el mundo y tiene filiales en Francia, Reino Unido y Colombia.

Reto de negocio

Amplia y compleja red de distribución para la gestión del inventario y el envío a sus clientes.

Habían desarrollado un método propio de gestión que conocían pocas personas, se enfrentaban a constantes roturas de inventario en algunas referencias y exceso en otras.

Características de su negocio:

- Alto nivel de servicio: compromiso de entrega en 24 horas para algunas piezas
- Largos plazos de entrega de los proveedores (China)
- Grandes cantidades de pedidos mínimos de sus proveedores



"Con Replenishment+, toda la información está en una solución fácil de usar. Nuestros planificadores pudieron aprender el sistema rápidamente y la solución tiene una gran visibilidad dentro de la empresa".

Solución

Estandarización del método de gestión de compras con DDMRP. En seis meses se ha alcanzado una reducción de inventario del 26% aumentando la disponibilidad.

Resultados

En seis meses se alcanzó una reducción de inventario del 26% aumentando la disponibilidad.